

УДК 330.542

**МИРОВОЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ
ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В СТРАНАХ
С РАЗВИТОЙ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКОЙ**

Садыркулов Г.С.

Рассмотрены основные инновационные процессы развитых стран мира. Указаны причины успеха инновационных процессов в этих странах. Приведены затраты на НИОКР крупнейших европейских корпораций. Дана система налогового стимулирования в этих странах.

Актуальность изучения и сопоставления тенденций роста научно-технической сферы в развитых странах обусловлена, с одной стороны, особым значением науки и инвестиции для подъема нашего народного хозяйства и, с другой, необходимостью определения путей преодоления инновационного кризиса.

Развитие страны завершили два важнейших этапа НТР. На первом из них (40-50-е г.) была ориентация прежде всего на создание систем вооружения, обеспечения военно-технического превосходства. На втором этапе (60-80-е г.) к этой цели добавились качественно новая – стабильные темпы экономического роста, повышение глобальной конкурентоспособности ключевых отраслей. Роль научно-технического фактора в экономике стала доминирующей. Третий, современный этап характеризуется тем, что развитие страны приступили к решению задач научно-технической политики, связанных со смещением приоритетов в сторону информационных услуг, медицины, экологии и других аспектов устойчивого роста и повышения качества жизни.

Успех во многом определяется правильностью выбора приоритетов и возможностями выбора приоритетов (в Японии и новых индустриальных странах, например, в начале второго этапа НТР упор был сделан на производстве автомобилей, компьютеров, средств связи и современной бытовой техники). Кроме того, важно учитывать, что все развитые страны продолжили наращивать расходы на науку, расширили сеть научно-исследовательских учреждений.

Развитие капиталистические страны за последние 10-15 лет накопили значительный опыт в организации инновационного процесса. От-

дельные модели инновационного процесса применимы и результативны в различных ситуациях с учетом национальных особенностей, степени общего экономического развития, можно выделить ряд моделей инновационного процесса в США, Японии и странах Западной Европы.

Американская практика организации поисковых исследований и внедрения результатов в производство породил своеобразную форму предпринимательства – рисковый бизнес. В США рисковые предприятия стали возникать в послевоенные годы. Однако типичной формой хозяйствования рисковый бизнес стал лишь в 1970-1980 г. Рисковые предприятия небольшого, как правило размера заняты разработкой научных идей и превращением их в новые технологии и продукты. Этим они отличаются от обычных форм мелкого и среднего бизнеса. Основная сфера распространения рискового бизнеса – новейшие быстрорастущие наукоемкие отрасли: электронике, информатике, химии (новые минералы), новые средства связи, биоэнергия.

Венчурные предприятия оказались формой организации поисковых работ в базовых разделах науки и технологии. Преимущество рискового бизнеса – гибкость, подвижность, способность мобильно переориентироваться изменять направление поиска, быстро удавливать и апробировать новые идеи.

Размеры рискового бизнеса в Японии по сравнению с США и европейскими странами невелики, однако темпы роста и государственная поддержка делают эту форму одним из решающих факторов повышения эффективности и темпов инновационного процесса.

Об эффективности мелких предприятий в сфере НИОКР могут свидетельствовать данные о расходах на НИОКР и результатах, полученных мелкими предприятиями. По оценке ОЭСР, на долю мелких и средних фирм в развитых странах приходится 10-20 % всех новшеств, хотя их доля расходов на нововведения составляет всего 4-5 %.

Успех инновационного процесса в целом в значительной степени обусловлен методами и способами его финансовой поддержки.

В экономике развитых стран капиталы для инновационного процесса черпаются как из частных, так и из государственных ресурсов. Другая общая черта – активное взаимодействие государства частного бизнеса в финансовой поддержке научно-технического развития на конкурсной основе. Это позволяет направлять финансовые ресурсы в наиболее перспективные сферы и передавать их исполнителям, способным обеспечить максимум экономического эффекта от вложенных средств. Конкурсная система – один из путей повышения эффективности финансирования НИОКР.

В системе государственного финансирования НИОКР сочетаются прямые формы (субсидии, займов). С не менее эффективными косвенными формами финансовой поддержки инновационного процесса – налоговыми льготами, льготным кредитом и амортизационными списа-

ниями. Все это целенаправленно увеличивает финансовые ресурсы частного сектора для модернизации и обновление производства.

Затраты частного бизнеса на НИОКР в Европейских странах сконцентрированы главным образом в лидирующих фирмах. С начала 90-х годов фонды крупных корпораций на научно-технические разработки быстро растут и у ряда фирм (особенно в электронных компаниях) превращают вложения в постоянный капитал (см. табл. 1). Таблица дает представление об относительной величине затрат на НИОКР в крупнейших Европейских корпорациях.

Таблица 1
Затраты на НИОКР крупнейших европейских корпораций, 1995 год

Корпорация	Страна происхождения капитала	Затраты на НИОКР, %
1	2	3
«ШЕЛЛЬ»	Великобритания	0,7
«БАСФ»	ФРГ	3,0
«БАЙЕР»	ФРГ	4,6
«АГФА-ГЕВЕРТ»	ФРГ	5,4
«ЮНИЛЕВЕР»	Великобритания, Нидерланды	4,5
«ФИЛИПС»	Нидерланды	6,7
«СИМЕНС»	ФРГ	8,8
«АЕГ»	ФРГ	7,9
«БОШ»	ФРГ	4,8
«АСЕА»	Швеция	3,7
«ЭРИКССОН»	Швеция	8,6
«ФИАТ»	Италия	4,7
«ДАЙМЛЕР-БЕНЦ»	ФРГ	3,4
«ВОЛЬВО»	ФРГ	4,4
«МАННЕСМАН»	ФРГ	1,8

Как видно из таблицы, наиболее высока доля затрат на НИОКР в электронных фирмах («Эрискон», «Сименс», «Филипс», «Аег»), именно здесь особенно остра конкуренция как на фирменном, так и на национальном уровнях. Приведенный в таблице показатель затрат на НИОКР в некоторых корпорациях в 2-3 раза превращает средний по промышленности уровень в своих странах.

Налоговое стимулирование науки

Система налогового стимулирования в развитых странах предусматривает следующие виды налоговых льгот:

- уменьшение налогооблагаемого дохода на сумму затрат на НИОКР, скидка суммы, начисленного к выплате компанией налога в размере определенного процента от величины прироста затрат на НИОКР;
- инвестиционный налоговый кредит (уменьшение суммы налога на часть капитальных вложений в новую технику);
- особые льготы по налогообложению средств, выделяемых для финансирования фундаментальных исследований (как правило в университетах) и для НИОКР силами мелкого и среднего бизнеса.

ЛИТЕРАТУРА

1. Шеваев В.Н. Особенности экономического развития Западной Европы. - М.: Наука, 1993 г. - 95 с.
2. Парамонов В. Инвестиционная политика в Казахстане. Алматы., Мысль, 1997 г., №8

Таразский государственный университет им.М.Х.Дулати

ҚАРЖЫ ЭКОНОМИКАСЫ ДАМЫҒАН ЕЛДЕРДЕГІ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ПРОЦЕССТЕРІ ДАМУЫНЫҢ ДУНИЕЖҮЗІЛІК ТӘЖРИБЕСІ

Г.С.Садыркулов

Нарық экономикасы дамыған елдердегі инновациялық процесстерінің дуниежүзілік даму тәжрибесі. Дуние жүзі дамыған елдерінің кейізгі инновациялық процесстері олардың жетістік себептері қарастырылған. ҒЗТҚЖ ең ірі европалық корпорациялардың шығындары келтірілген. Осы елдердегі салықтық демеу жүйелері берілген.